WAYS AFRIQUE SRL

WEST-AFRICA YIELD SUPPORT

Le futur est en Afrique de l'Ouest

WAYS AFRIQUE

L'AFRIQUE, CENTRE DU MONDE

L'OPPORTUNITÉ

Aujourd'hui plus que jamais, l'Afrique présente une **large palette d'opportunités**. Durant les dernières années, elle a développé son ouverture et son souhait actif de développement en devenant un acteur économique central dans le monde. Le **soutien actif de la libre entreprise** par la nouvelle génération de chefs d'États africains en est la preuve.

En œuvrant à sa décolonisation, elle revendique aujourd'hui son autonomie et est désireuse de **développer des partenariats** équilibrés (non paternalisants) avec l'Occident et plus particulièrement avec l'Europe, vu sa proximité géographique et la similitude de la langue.

La plus forte croissance est principalement observée dans les domaines de l'**agriculture**, du **tourisme**, de l'**agro-alimentaire**, de la **pêche**, de la **santé**, du **numérique** mais aussi de la **protection de l'environnement** qui n'en est qu'à ses balbutiements.

Ways Afrique se positionne comme facilitateur d'échanges professionnels entre les continents en vous apportant des **solutions concrètes** d'**implantation** et/ou d'**accompagnement** sur le sol ouest africain.

L'AFRIQUE, DE L'OUEST EN CHIFFRES

IMPOSITION* :	Taux d'impositions de 25 à 31 % du Bénéfice net suivant les pays
TAUX de TVA :	Généralement 18%
CROISSANCE :	4.4 % en 2024 (estimation)
AGE :	12% de la population sont âgés de moins de 15 ans
PIB :	CEDEAO (15 États en 2024) 686 milliards de dollars
MONNAIE :	Franc CFA (1 euro = ± 650 FCFA) indexé sur l'euro
SALAIRE MOYEN* :	± 180 euros/mois (très variable selon les pays)

Sources : *www.banquemondiale.org*
**www.journaldunet.com*

L'AVENTURE HUMAINE

L'Afrique de l'ouest a le vent en poupe. Son **développement** est parmi les plus **impressionnants** du continent, un de ses atouts majeurs étant la **position stratégique** du **port de Dakar** situé à l'intersection des lignes maritimes reliant l'Europe à l'Amérique du Sud et l'Amérique du Nord à l'Afrique du Sud. Il se trouve précisément à la **croisée des grandes routes maritimes**. Ajoutez à cela la **liberté d'entreprendre**, les **ressources humaines** quasi infinies et des **coûts compétitifs** qui sont autant d'atouts pour l'industrie et le commerce européen.

La **population très accueillante** et chaleureuse vous montre sa générosité et sa joie de vivre en dépit d'un quotidien souvent difficile. Chacun se contente de petits bonheurs et apprécie la **vie au jour le jour** en partageant le peu qu'il peut avoir...

Créer de l'emploi en Afrique c'est aussi lutter contre le flux migratoire de ces populations qui risquent tout pour une supposée meilleure vie en Europe.

C'est pourquoi **Ways Afrique** focalise ses **forces** sur cette région car peu importe la nature de votre entreprise/de votre commerce, il a certainement sa place en Afrique de l'ouest moyennant quelques adaptations. Une **collaboration** véritablement **win-win** est au bout du chemin.

L'EXPÉRIENCE

PARTAGER ...

Notre **expérience** est le fruit de nos missions en Afrique depuis **± 10 ans.** Nous avons **trouvé** des **solutions aux défis** de toute nature qui challengeaient notre **détermination**. Nous avons aussi **sélectionné** sur place les **partenaires compétents** et **dignes de confiance,** capables de nous seconder **efficacement**... et en complément, nous avons **développé nos propres systèmes** et **procédures** pour **nos entreprises**.

Aujourd'hui, si nous proposons de **partager** notre **expérience** et nos réseaux avec vous, entrepreneurs, commerçants ou particuliers désireux de **vous installer en Afrique de l'ouest,** c'est pour vous décharger d'un maximum de démarches et vous faire **gagner un temps précieux**.

Vous l'aurez compris nous sommes des **entrepreneurs de terrain au quotidien**... comme vous.

... POUR VOUS ÉVITER DE RÉINVENTER LA ROUE.

LE CONTINENT DE TOUS LES POSSIBLES

NOS SERVICES

Chaque **entreprise**, chaque commerce ayant des **besoins différents,** nous avons opté pour une structuration de nos **services** en 15 modules, **à la carte**.

De cette façon notre mission s'adapte aux besoins de chaque client de façon précise et rationnelle.

Nos prestations sont réalisées par nos équipes en permanence tant en **Europe** que sur le **continent africain** et structurées de façon optimale (simultanéité d'un maximum de tâches) en fonction des besoins et du **cahier des charges** défini.

Au delà de ces modules, nous assurons une **veille** sur l'actualité économique et politique des pays d'Afrique de l'ouest et vous informons des **opportunités** qui en émanent (partenariats, salons professionnels, ...).

DE L'EUROPE VERS L'AFRIQUE... ET DE L'AFRIQUE VERS L'EUROPE

MAIS AUSSI

Nous proposons **aux particuliers** un service de conseil et sélection (d'un bien existant) ou surveillance de chantier (nouvelle construction), assistance administrative (permis, plans, actes, autorisations,...) de **votre (futur) logement.**

#1 : Introduction
Présentation des divers moteurs et freins des premiers pas en Afrique de l'ouest en tant qu'entrepreneur européen et les «pièges» à éviter.

#2 : Analyse générale / Définition des besoins
Définition de votre projet (secteur d'activité, localisation, objectifs...) et de vos besoins (techniques, administratifs, logistiques, ...) nécessaires à votre implantation, ...

#3 : Faisabilité / Positionnement
Analyse concurrence, pertinence et/ou adaptabilité au marché africain, sondage du panel défini, ...

#4 : Business Trip
Organisation d'un tour de 3 jours + 2 nuits focalisé sur les lieux opportuns pour votre activité, ...

#5 : Stratégie
Définition du calendrier, des budgets et priorités des diverses actions à mener : implantation, promotion, formation, recrutement, ...

#6 : Rapports humains
Conseils sur l'attitude à adopter, le décodage des comportements, l'accompagnement en GRH, le recrutement, ...

#7 : Implantation
Établissement du cahier des charges des besoins techniques et immobiliers, recherche de locaux, aménagement, ...

#8 : Administratif
Banques, assurances, sélection des partenaires à contacter, rédaction des contrats de travail, baux, immatriculation, adaptation / transposition des procédures et documents européens aux exigences africaines, ...

#9 : Déménagement / Emménagement
Définition des besoins en MO, constitution des équipes, calendrier, conditionnement, déconnexion / reconnexion des matériels, ...

#10 : Formation
Développement des supports d'apprentissage, pré-tri des candidats, stages, établissement des procédures à suivre, ...

#11 : Communication / Publicité
Sélection des canaux, média plan, budget, calendrier, ligne éditoriale, dépôt marques et DNS, traduction, calendrier des foires et salons, aide à la participation aux foires, ...

#12 : Normatif
Respect des normes écologiques, incendie, sanitaires, spécifiques. Règlementation, étiquetage, etc ...

#13 : Logistique
Emballage des matériels, shipping, stockage, dispatch et transport, procédures douanières, ...

#14 : Démarrage
Définition des objectifs et de l'organigramme, test, invitations, inauguration, règlement d'ordre intérieur, ...

#15 : Hébergement
Réservation de votre hébergement sur place à proximité de vos centres d'intérêt professionnels, organisation des entrevues et visites des installations, ...

L'équipe lors de la première implantation de Ménage et vous West-Africa à Saly SENEGAL en septembre 2022. De gauche à droite : Bassena Louis Badji, Francis Geron, Victoria Mendy et Gérard Scrève

Consultez nos profils complets sur **www.WaysAfrique.net**

L'ÉQUIPE OPÉRATIONNELLE

Francis GERON
Coordination Europe

Bassena Louis BADJI
Coordination Afrique

Gérard SCRÈVE
Stratégie

Stéphanie SERVAIS
Administration

Victoria MENDY
Relations Europe/Afrique

Kévin SIMONIS
Développement opérationnel

NOTRE ENGAGEMENT

- une **attitude transparente** : un rapport clair et régulier de chaque mission.
- un **contact direct** avec notre structure africaine (téléphone, mail, visio, ...) pour toute question, imprévu ou accord nécessaire sur le terrain.
- une **facturation intracommunautaire, claire** et **détaillée.**
- une **collaboration étroite** et des **échanges constructifs** et pragmatiques.
- un **parler** franc et **vrai :** on dit ce que l'on fait et on fait ce que l'on dit.
- une **souplesse** et une **disponibilité** maximum
- des **solutions créatives**.
- la **confidentialité totale** des données de votre entreprise.

NOUS REMERCIONS

POUR LEUR CONFIANCE

... ainsi que les clients qui nous ont demandé la confidentialité sur leur identité.

WAYS AFRIQUE

SRL

WEST-AFRICA YIELD SUPPORT

www.WaysAfrique.net

+32 472 33 69 33

+32 477 63 73 88

M : info@WaysAfrique.net

perspectives.be